

Rivalis ouvre en Rhône-Alpes son premier centre de formation et d'hébergement des petites entreprises

Premier réseau national au service des petites entreprises, artisans, commerçants et professions libérales, Rivalis a ouvert à Saint-Quentin-Fallavier, près de Lyon, une pépinière d'entreprise doublée d'un centre de formation aux techniques de gestion. Baptisé Centrivalis, il propose aussi de nombreux services pour les TPE.



Centrivalis Saint-Quentin-Fallavier (Isère)

Après avoir déjà créé deux centres de formation dans les Vosges, destinés essentiellement à ses experts, Rivalis élargit son champ d'action en direction des petites entreprises en leur proposant un nouveau type de centre. Installé dans l'Isère, à 24 km de Lyon, Centrivalis Rhône-Alpes s'adresse à tous les dirigeants de petites entreprises afin de combler leur manque d'encadrement et de formation, un problème que l'on retrouve chez une très grande majorité d'entre eux.

Opérationnel depuis janvier 2009, Centrivalis s'étend sur une surface de 600 m². Il dispose de 19 grands bureaux pour héberger les entreprises et de trois grandes salles de formation pouvant être utilisées en salles de réunion et permettant d'accueillir une vingtaine de personnes. Au-delà de ses missions d'accueil, d'hébergement et de formation, Centrivalis est aussi un lieu de rencontres et d'échanges pour les petites entreprises et une rampe de lancement pour les jeunes créateurs.

En complément de ses activités, Centrivalis propose aux entreprises hébergées des prestations de standard téléphonique, de gestion des rendez-vous et de petit secrétariat.

DES FORMATIONS POUR OPTIMISER L'ACTIVITÉ DES ENTREPRISES

Afin de soutenir les experts Rivalis dans leur travail quotidien, le Groupe a développé plusieurs thèmes de formations, ayant trait notamment à la gestion d'entreprise, l'aide à la création, au suivi de client, au phoning, à la gestion commerciale, etc.

Rivalis propose aussi directement aux dirigeants de petites entreprises, artisans, commerçants et professions libérales, des formations pour augmenter leurs compétences et les sensibiliser à la nécessité d'une gestion en temps réel. Ces formations vont de l'établissement d'un devis, au management, au recrutement, à l'informatique de base, à la gestion de la trésorerie, à la transmission d'entreprise, à la mise en place de stratégies de développement...

La direction du Centrivalis Rhône-Alpes a été confiée à Nicole Revellin, qui bénéficie d'une forte expérience en gestion de Centres d'affaires et une bonne connaissance du tissu local.

Secteurs d'activité les plus représentés dans la clientèle de Rivalis : Automobile (garages, carrossiers, concessionnaires...) - BTP (gros œuvre et second œuvre) - Charpentiers - Serruriers - Aluminiums (portes-fenêtres) - Menuisiers - Entreprises de SAV - Entreprises de Rénovation...

RIVALIS, UN RÉSEAU DE CADRES ET DE GESTIONNAIRES

Le Groupe Rivalis est né en réaction contre l'absence de soutien apporté aux petites structures et aux artisans par les organismes économiques officiels.

Développé en réseau à partir de 1996 par un chef d'entreprise alsacien, Henri Valdan, Rivalis a pour vocation d'aider les petites entreprises, artisans et commerçants. Seul réseau national présent sur le créneau de l'aide aux petites entreprises et aux artisans, il doit son succès au fait qu'il répond à un véritable besoin des petites structures.

Avant la création de ce concept (un logiciel de gestion et d'aide à la décision allié à des conseils prodigués par d'anciens chefs d'entreprise), les petites structures étaient dépourvues d'outils permettant d'optimiser leur gestion, leur rentabilité et leur développement. En prenant en charge la gestion de ces postes, Rivalis permet aux entrepreneurs de se concentrer sur l'exercice de leur métier.

Le système Rivalis consiste à faire assister les petits entrepreneurs par des gestionnaires.

S'appuyant sur un logiciel de gestion et d'aide à la décision spécialement développé pour les Très Petites Entreprises (TPE), ils les conseillent et les orientent dans leurs choix, afin de planifier et optimiser leur développement.

Le Groupe Rivalis intègre à la fois d'anciens chefs d'entreprise et d'anciens cadres dirigeants spécialisés dans la gestion ou le commercial, qu'il forme à ses méthodes. Ces experts adhèrent au réseau tout en demeurant indépendants.

**Dossier de presse, communiqués et photos
sont consultables sur le site www.infinites.fr**



CONTACT PRESSE :

Agnès HEUDRON : agnesh@infinites.fr - Audrey BUGNY : audrey@infinites.fr
Tél.: 01 30 80 09 09 - Fax : 01 30 80 09 29 - www.infinites.fr

RELATIONS INVESTISSEURS :

Benoît DUPOUX - abdupoux@online.fr
www.rivalisinvestisseurs.com

RIVALIS - 10 Grand Rue - 68280 Logelheim - Tél. : 03 89 41 00 52
e-mail : rivalis@rivalis.fr - www.rivalis.fr