

## ETUDE - Rivalis redonne confiance aux petites entreprises

Une étude, menée en mars 2008 sur un panel représentatif de clients de son réseau d'experts, démontre clairement l'influence positive de Rivalis sur les performances des petites entreprises. Présent dans 275 secteurs en France, Rivalis est le seul réseau spécialisé dans l'aide à la gestion des TPE (entreprises de moins de 20 salariés) et des artisans. Douze ans après sa création, le réseau avait souhaité dresser un bilan de son efficacité. Les résultats dépassent ses espérances...



Damien et Lionel Valdan  
dirigeants de Rivalis

Alors que le dernier Baromètre sur la conjoncture des TPE publié par Fiducial/Ifop traduit la déception, la morosité, l'inquiétude et le pessimisme des dirigeants de petites entreprises, les résultats de l'enquête menée par Rivalis auprès de ses clients démontrent exactement le contraire.

En regard des résultats obtenus dans quatre domaines sensibles (rentabilité, confiance, développement, emploi) Rivalis fait figure de solution incontournable pour soutenir efficacement les TPE contre les aléas économiques et conjoncturels.

### > Rivalis dope le résultat des entreprises

Dans les structures où les experts de Rivalis interviennent, le résultat est en très forte hausse (près de 30.000 euros de résultat supplémentaire), l'augmentation moyenne étant de l'ordre de 300%. Conséquence : 77% des entrepreneurs affirment mieux gagner leur vie (+ 5.200 euros de revenus supplémentaires par an).

L'intervention de Rivalis a notamment permis d'éviter la cessation d'activité à certaines petites entreprises en difficulté.

### > Les entrepreneurs gagnent en confiance

Tandis que le dernier baromètre Fiducial-Ifop sur la conjoncture des TPE laisse apparaître que 67% des patrons sont pessimistes face à la situation économique française, Rivalis a constaté que son intervention permettait de doubler l'indice de sérénité. Il passe de 3,9 à 7,6 sur 10. La disponibilité des experts Rivalis est en effet jugée rassurante par les chefs d'entreprise qui se sentent conseillés et épaulés en cas de besoin.

De plus, le fait de diriger une entreprise rentable augmente leur confiance en l'avenir et favorise la concrétisation de leurs projets.

### > Les investissements sont en hausse

Générateur de confiance, Rivalis redonne aussi le goût d'investir. 52% des entreprises faisant appel aux services du réseau ont opéré des investissements dont le montant moyen est de l'ordre de 50.000

euros. A l'heure où on parle de ralentissement de la croissance, Rivalis donne un véritable coup de pouce au développement des TPE.

#### > **Des embauches supplémentaires**

47% des clients de Rivalis (petites entreprises et artisans) ont recruté (87% des embauches chez les artisans ont été réalisées hors du cercle familial) contre 17% pour les autres patrons de TPE (baromètre Fiducial-Ifop). Cela a représenté plus de 2.000 embauches en 2007. Capables d'évaluer, grâce à Rivalis, les incidences d'une embauche sur le résultat net de leur entreprise, les patrons sont moins frileux à recruter de nouveaux salariés.

A titre d'exemple, l'influence de Rivalis est telle sur la bonne santé des petites entreprises que si - en extrapolant - elle s'appliquait à l'échelle nationale, elle permettrait de créer plus d'un million d'emplois, engendrerait 60 milliards d'euros d'investissements supplémentaires et générerait une hausse de 35 milliards sur les résultats des entreprises.

**Secteurs d'activité les plus représentés dans la clientèle de Rivalis :** Automobile (garages, carrossiers, concessionnaires...) - BTP (gros œuvre et second œuvre) - Charpentiers - Serruriers - Aluminiers (portes-fenêtres) - Menuisiers - Entreprises de SAV - Entreprises de Rénovation...

## **RIVALIS, UN RÉSEAU DE CADRES ET DE GESTIONNAIRES**

Le Groupe Rivalis est né en réaction contre l'absence de soutien apporté aux petites structures et aux artisans par les organismes économiques officiels.

Développé en réseau à partir de 1996 par un chef d'entreprise alsacien, Henri Valdan, Rivalis a pour vocation d'aider les petites entreprises, artisans et commerçants. Seul réseau national présent sur le créneau de l'aide aux petites entreprises et aux artisans, il doit son succès au fait qu'il répond à un véritable besoin des petites structures.

Avant la création de ce concept (un logiciel de gestion et d'aide à la décision allié à des conseils prodigués par d'anciens chefs d'entreprise), les petites structures étaient dépourvues d'outils permettant d'optimiser leur gestion, leur rentabilité et leur développement. En prenant en charge la gestion de ces postes, Rivalis permet aux entrepreneurs de se concentrer sur l'exercice de leur métier.

#### **Le système Rivalis consiste à faire assister les petits entrepreneurs par des gestionnaires.**

S'appuyant sur un logiciel de gestion et d'aide à la décision spécialement développé pour les Très Petites Entreprises (TPE), ils les conseillent et les orientent dans leurs choix, afin de planifier et optimiser leur développement.

Le Groupe Rivalis intègre à la fois d'anciens chefs d'entreprise et d'anciens cadres dirigeants spécialisés dans la gestion ou le commercial, qu'il forme à ses méthodes. Ces experts adhèrent au réseau tout en demeurant indépendants.

**Dossier de presse, communiqués et photos  
sont consultables sur le site [www.infinites.fr](http://www.infinites.fr)**



**CONTACT PRESSE :**

Agnès HEUDRON : [agnesh@infinites.fr](mailto:agnesh@infinites.fr) - Audrey BUGNY : [audrey@infinites.fr](mailto:audrey@infinites.fr)  
Tél.: **01 30 80 09 09** - Fax : 01 30 80 09 29 - [www.infinites.fr](http://www.infinites.fr)

**RELATIONS INVESTISSEURS :**

Benoît DUPOUX - [abdupoux@online.fr](mailto:abdupoux@online.fr)  
[www.rivalisinvestisseurs.com](http://www.rivalisinvestisseurs.com)

RIVALIS - 10 Grand Rue - 68280 Logelheim - Tél. : 03 89 41 00 52  
e-mail : [rivalis@rivalis.fr](mailto:rivalis@rivalis.fr) - [www.rivalis.fr](http://www.rivalis.fr)