

RIVALIS-HENRRI : LES FONDATEURS REPRENENT 100 % DU CAPITAL À L'ISSUE D'UN CYCLE DE DÉVELOPPEMENT AVEC ARDIAN (21 MILLIARDS € DE FLUX) AVEC L'IA COMME LEVIER DE CROISSANCE.

Colmar, le 23 Février 2026 – Le Groupe Rivalis-Henrri, réseau d'accompagnement des dirigeants de TPE en France et éditeur de solutions de gestion, annonce la recomposition de son capital. Lionel et Damien Valdan, co-dirigeants, finalisent le rachat intégral des parts détenues par Ardian Growth via une opération de MBO. Ce retour à une indépendance totale marque l'aboutissement d'un partenariat de plusieurs années qui a permis au Groupe de franchir un nouveau cap et de structurer ses outils technologiques, utilisés aujourd'hui par près de 226 600 entreprises actives.

ARDIAN : PARTENAIRE DE LA TRANSFORMATION DIGITALE

L'entrée d'Ardian Growth au capital a accompagné la mutation du Groupe. Durant cette période, Rivalis-Henrri a fait évoluer son modèle historique pour y intégrer un écosystème logiciel (SaaS) robuste, tout en conservant son approche humaine.

Cette collaboration a permis de structurer la gouvernance, de préciser les indicateurs de performance (KPI) du modèle logiciel et de consolider la rentabilité, transformant une PME solide en une entreprise technologique structurée.

"Le cycle d'investissement aux côtés de Lionel, Damien et de leur équipe de management est une belle réussite. Rivalis-Henrri a su allier l'humain et la technologie de manière pérenne et rentable. La profondeur de leurs données historiques et l'ancrage de leur réseau physique constituent aujourd'hui une base solide pour déployer des solutions d'Intelligence Artificielle et de nouveaux services financiers dédiés aux TPE. Nous sommes heureux d'avoir accompagné cette transition," déclare **Romain Chiudini, Managing Director chez Ardian Growth.**

LES FONDATEURS REPRENENT LA MAÎTRISE TOTALE

Cette opération de MBO (Management Buy-Out) permet aux fondateurs de contrôler de nouveau 100 % du capital. Elle s'inscrit dans la continuité pour l'ensemble des équipes, des partenaires, et en particulier pour le réseau de 800 Conseillers déployés sur le territoire, qui assurent l'équilibre du modèle économique du Groupe.

"Nous remercions Romain Chiudini et les équipes d'Ardian Growth pour leur accompagnement. Leur exigence nous a aidés à structurer notre organisation. Aujourd'hui, en reprenant 100 % de notre capital, nous poursuivons notre développement avec la conviction que l'Intelligence Artificielle et la technologie doivent toujours s'appuyer sur des données concrètes et rester au service de l'humain. C'est tout le sens de l'alliance entre nos outils de gestion et nos 800

*conseillers de terrain," soulignent **Lionel et Damien Valdan, Co-fondateurs de Rivalis-Henri.***

UN ACTEUR SYSTÉMIQUE ENGAGÉ AUPRÈS DES TPE : VERS L'IA ET DE NOUVEAUX SERVICES

Le Groupe Rivalis-Henri consolide sa position d'observateur et d'accompagnateur de l'économie locale, et prépare l'intégration de nouveaux services autour de ses données :

- **21 Milliards d'Euros de Flux** : Ce volume d'affaires annuel (TMV) transitant par les outils du Groupe constitue une base pour étudier le déploiement de services financiers intégrés.
- **Un historique de données représentatif** : Avec 710 000 comptes ouverts historiquement et près de 226 600 entreprises actives, le Groupe dispose d'un volume de données d'usage conséquent pour entraîner et fiabiliser ses futurs modèles d'Intelligence Artificielle d'aide à la décision.
- **Un modèle économique éprouvé** : Le fonctionnement hybride alliant l'outil logiciel et les 800 conseillers de terrain assure à l'entreprise une croissance régulière et une rentabilité pérenne.

À PROPOS DU GROUPE RIVALIS-HENRI

Créé en 1994, Rivalis-Henri est un acteur de l'accompagnement et du pilotage des TPE en France. Il édite des solutions logicielles SaaS (Henri) utilisées par près de 226 600 entreprises actives et anime un réseau national de 800 Conseillers indépendants. L'entreprise est autofinancée et rentable.

Contact Presse :

Céline Pavillon - Agence Homonoia

Mobile : +33 6 22 15 64 31

Email : cpavillon@homonoia.fr